



NOUS RECRUTONS UN/UNE

Commercial/e Freelance



AVANT TOUT, QUI EST RELAX DIFFUSEUR DE BONNE HUMEUR ?

UNE SUPER ÉQUIPE ET UN DISPOSITIF GÉNIAL

Située à Villablard, à seulement 35 minutes de Périgueux, Relax est une entreprise émergente spécialisée dans la conception et la commercialisation d'un dispositif innovant de gestion du stress dans les environnements médicaux. Notre dispositif 2D est conçu pour répondre aux besoins de tous les patients, grâce à sa capacité d'ajustement de la correction visuelle et d'adaptation à toutes les morphologies. De plus, notre dispositif est également conçu pour faciliter le travail de l'hôpital, sans entraver les habitudes de travail.

Notre équipe est composée de :

- Kristelle, la présidente et co-fondatrice dynamique et ambitieuse,
- Stéphane, le co-fondateur, une référence dans le milieu médical,
- Cédric, notre référent R&D,
- Virginie, notre assistante de direction.

LE PROFIL RECHERCHÉ

Vous devez avoir une forte expérience dans le domaine de la vente et être capable d'établir des relations solides et de confiance avec les clients. Le sens de l'écoute, l'empathie et la patience sont de ce fait des qualités importantes pour comprendre leurs besoins et y répondre de manière efficace.

Vous devrez également avoir un esprit d'entreprise, être motivé et passionné par les défis commerciaux. Une bonne connaissance du milieu de la santé serait évidemment un atout majeur, ce qui vous permettrait d'identifier les opportunités de vente et à les exploiter plus efficacement.

Enfin, vous devrez être capable de travailler de manière indépendante, en gérant votre temps et en définissant vos propres priorités. Pour ce faire, bien qu'accompagner dans un premier temps, vous devrez par la suite être autonome et capable de fixer et d'atteindre des objectifs de vente ambitieux.

VOS MISSIONS

- **Prospection et développement** du portefeuille clients :
 - identifier de nouveaux établissements de santé, les contacter et organiser des essais,
 - entretenir les relations avec les clients existants et les fidéliser,
- **Vente** de produits ou de services : assurer les essais, formations après la vente des dispositifs,
- **Suivi des commandes et des paiements** : assurer le suivi des commandes passées et s'assurer que les paiements soient effectués dans les délais impartis,
- **Suivi clientèle** : Assurer le suivi des ventes, de la gestion des SAV et l'entretien annuel,
- **Reporting** : produire des rapports réguliers sur ses activités, ses résultats, ses perspectives, etc,
- **Veille concurrentielle** : se tenir informé de l'évolution du marché, de la concurrence, des tendances, etc. et en informer l'équipe Relax.

VOUS BÉNÉFICIEREZ...

- D'un accompagnement personnel pour comprendre parfaitement le marché et les bons réflexes à adopter,
- De responsabilités afin de pouvoir rapidement évoluer,
- D'une expérience accrue à vous transmettre,
- D'une équipe dynamique et motrice.

ALORS, ENVIE DE REJOINDRE UNE ÉQUIPE QUI VOUS FERA RAPIDEMENT ÉVOLUER ?

ENVOYEZ-NOUS VOTRE CANDIDATURE !